

## 19e 站经销商推广合作协议书

甲方：北京一九易站电子商务有限公司  
地址：北京市海淀区农大南路 88 号院  
1 号楼万霖大厦 2 层  
邮编：100080  
电话：010-57386868  
传真：010-57386969

乙方：  
地址：  
邮编：  
电话：  
传真：

甲乙双方经过友好协商，在公平、诚实、信任、平等合作、互利互惠的基础上，就 19e 站地区推广合作事宜，达成如下协议。

### 1. 授权经销

1.1 甲方在此授权乙方于本协议有效期内甲方指定的地理行政区域（以下称销售区域）内依法进行甲方 19e 站电子商务服务平台代理商的推广加盟活动，成为甲方 19e 站电子商务服务平台在该区域的经销商。

1.2 尽管有上述授权，但甲方仍保留在该销售区域拓展直营加盟代理商的权利。除非甲乙双方另有约定，乙方不得向代理区域内由甲方自行加盟的代理商进行二次的加盟推广活动。

1.3 根据甲乙双方协商，甲方实地考察乙方所在销售区域的市场潜力，甲方决定是否赋予乙方在某一销售区域内独占和排他的经销权，授权范围以附件一《19e 站经销商授权书》为准。但若乙方有违约行为，甲方可随时终止给予乙方的授权，自行决定授权其它的经销商在该销售区域内从事甲方 19e 站平台的代理商推广加盟活动。

1.4 甲方和乙方之间仅限于甲方 19e 站电子商务服务平台在乙方所代理区域的代理推广关系，双方为互相独立的合同缔约方。因此，乙方不得以甲方或试图以甲方或其任何关联公司或附属公司的合伙人、代表、代理人或特许商的身份开展业务或以明示或暗示的方式作如此表述。在任何情况下，乙方不得因本协议而被视为与甲方或其任何关联公司和附属公司有上述关系。乙方应以本人或签约公司的身份进行推广活动。乙方不得代表甲方签订任何合同性文件或作出任何承诺、声明、保证或陈述。乙方违反前述规定所签订的合同性文件和作出的任何承诺、声明、保证或陈述对甲方在任何情况下均不具有约束力。

### 2. 分销区域、渠道和产品

2.1 乙方同意接受甲方授权作为甲方 19e 站电子商务服务平台的经销商，在甲方指定的销售区域内从事 19e 站代理商的加盟推广活动。

2.2 销售区域指附件一所述的甲方指定的地理行政区域。

2.3 乙方承诺在本协议书有效期内努力发展 19e 站的代理商，并依照双方合同约定条款完成甲方为乙方在乙方销售区域制定的任务计划。

2.4 乙方同意如果乙方不能完成甲方为其分配的销售区域的任务计划，则甲方有权终止其在该销售区域的营销推广权利或在区域增加新的经销商。

2.5 乙方同意只在其销售区域内进行营销推广活动，发展加盟 19e 站平台的代理商。除非有

甲方的预先书面同意，乙方不得跨区域进行 19e 站平台的营销推广活动，或将代理权限转给第三方，或销售、转卖、转让 19 易站代理商帐号。一经发现，甲方有权要求乙方限期改正，并按照甲方指令采取补救措施，甲方亦有权即时书面通知乙方解除本协议，并扣除乙方保证金、收益回报。

2.6 乙方同意甲方可以随时增加、撤除、变换任何 19e 站的商品或营销策略，以符合甲方发展的长远计划和对消费者的利益，但甲方会以网站公告形式提前告知乙方。

### 3. 供应价格及转售价格

3.1 因甲方 19e 站平台所出售的商品会受上游供货商的限制，价格并不会自甲乙双方签订协议之日起就不再改变，所以一旦受到上游供货商的因素影响需要调整商品价格，甲方有权调整给乙方商品的供应价格。

3.2 乙方同意依照甲方的定价为乙方所发展之甲方 19e 站平台代理商设置商品价格，乙方不得在不告知甲方或未经甲方许可的情况下私自调整甲方的产品价格，如乙方私自调整甲方产品价格体系，甲方有权对乙方进行扣除保证金、经销商佣金、取消经销商资格等处罚。

### 4. 甲方的权利和义务

4.1 甲方为乙方提供对 19e 站电子商务服务平台注册、开通等相关合作推广所需推广操作账户（www.19e.cn）的开立及指导，并提供可能需要的培训需求。

4.2 甲方有义务就乙方在合作推广过程中所发展的 19e 站电子商务平台加盟代理商提出的问题通过 400 电话、传真、E-mail 等方式进行指导、解答。

4.3 甲方承担乙方所发展的加盟代理商的一切技术维护工作及相关平台技术支撑、产品配给等协调工作。

4.4 甲方 19e 站电子商务平台若出现任何技术、产品、系统等非乙方导致问题，造成乙方发展之加盟代理商损失时，相关解释、修复、客服工作由甲方承担。

4.5 乙方雇佣人员的工资与福利由乙方承担，与甲方无关。

4.6 鉴于乙方有可能在 19e 站的营销推广活动中招聘销售人员，甲方同意向乙方的销售人员提供适当的培训，如乙方需要此种培训。

4.7 上述乙方人员的销售人员，均指专职从事甲方 19e 站电子商务服务平台的推广、加盟的销售人员。

### 5. 乙方的责任

5.1 严格遵守甲方 19e 站发展加盟代理商的规定，不发展以网店形式经营的代理商，乙方所推广加盟的 19e 站平台代理商必须拥有实体店面。如甲方发现乙方违反此约定，甲方有权扣除全部或部分乙方加盟时所缴纳的保证金、当月收益，取消乙方经销商资格。甲方对此拥有最终解释权。

5.2 在加盟的过程乙方不得以甲方名义收取包括但不限于软件使用费、平台使用费等费用。甲方禁止乙方收取代理商任何加盟费。如乙方提供非 19 易站服务项目，包括但不限于如物料支持、软硬件安装、其他产品平台系统、上门服务维护等，可提前与甲方协商确认收费范围和服务项目，并与甲方签订 19e 站附加价值收费协议，根据双方所签订的协议条款约定进行收费。如若发现乙方有违规收费行为，甲方有权扣除全部或部分乙方加盟时所缴纳的保证金、当月收益，取消乙方经销商资格。甲方对此拥有最终解释权。

5.3 乙方需要严格遵守与甲方约定的《19E 站经销商佣金政策》所列内容，详见附件二。

5.4 乙方原则上需要负责良好的客户服务，积极维护乙方所发展的 19e 站代理商，对其在使用 19e 站的过程中所遇到的问题或疑问进行解答。乙方需要经常不懈地作出努力与甲方在推广区域中可能提出的任何推广计划取得协调。

5.5 乙方不得营销假冒或仿冒甲方 19e 站平台的其它平台，一经发现，甲方有权终止合约，扣除乙方保证金、收益回报，并采取法律行动，追究乙方的责任。

5.6 乙方开通的甲方 19e 站平台代理商必须符合甲方对于 19e 站平台代理商的开户要求，即：属于实体店铺的经营性质且无任何网店经营或者其它业务形式的经营性质，并且展示给乙方的实体店铺需为本人经营的店铺，不得隐瞒或谎报店铺所有人的真实资料。

5.7 乙方应保证在为普通代理商注册 19e 站账号时所填写代理商的个人资料、信息为真实的，以作为甲方识别代理商身份所用，同时，乙方保证严格保密代理商的资料、信息，不向他人泄露。

5.8 乙方对其所开通的代理商帐户负有连带责任，如乙方所开通代理商帐户从事包括但不限于钓鱼欺诈、产品欺诈、帐号欺诈等违法行为，甲方可以直接关停违规代理商帐户，扣除违规代理商的保证金、收益回报等，并追究违规代理商的一切法律、经济责任，同时甲方保留对乙方进行处罚、追究乙方连带责任的权利。

5.9 乙方对于所开代理商有讲解、演示、指导、规范、约束、监督的义务，若发现代理商有违反甲方平台使用要求的行为，需及时制止并告知甲方，并有义务配合甲方对此做出的行动。若在乙方未告知甲方的情况下，甲方发现乙方所开的代理商店铺有网店经营的行为、使用任何类型的非法软件或其它技术手段经营的行为以及其他非人工操作的行为，甲方有权在封停乙方所开代理商账户的同时，视情节严重，保留对乙方行使口头警告、违约罚款、封停帐户、停发佣金的权力，并对此拥有最终的解释权。

## 6. 乙方的权利和义务

6.1 乙方有权利按本协议条款向甲方获取相应合作推广佣金返点。

6.2 乙方须严格按照本协议规定发展下级代理商，不得再行制定次级代理级别，不得转让合作代理推广权限。

6.3 乙方有义务协助甲方完成针对乙方发展的用户相应支撑、服务工作，出现问题纠纷时乙方有义务承担协调工作。

6.4 乙方有义务协助甲方收集 19e 站电子商务平台市场反馈信息，积极提供用户对产品的反馈意见和建议。

## 7. 乙方的收益回报

7.1 乙方每月的佣金将由甲方根据《19e 站经销商政策》每月结算，乙方每月的佣金将会在次月 20 号左右返到乙方的 19e 站经销商账号中。本协议中的“月”均指自然月。

7.2 如乙方需要提取现金，需向甲方提出申请，甲方将按照北京市个人劳动报酬所得税规定扣除相应的税点和银行汇款手续费后将佣金汇至乙方指定的银行账户，申请方式可以是每次申请或申请按月提取。乙方的银行账户需填写到附件中的 19e 站经销商授权书中。

## 8. 协议书保密及完整性

8.1 乙方在此同意为甲方的所有资料和信息（包括本协议书以及相关文件）严格保守秘密，并且除为履行本协议外，不为任何其他目的使用上述资料。如乙方违反本条之规定，甲方有

权立即终止本协议并追究乙方相关责任。乙方前述的保密义务在本协议书因任何原因终止后持续有效，对乙方具有约束力。

8.2 本协议书及本协议书之附件构成双方有关本协议书的全部协议，并取代双方先前所有讨论、协商及协议。

#### 9. 期限及终止

9.1 本协议书自双方签字盖章日起生效，有效期至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止。

9.2 协议期满终止或提前终止，乙方均应立即将与本协议履行有关的资料交付甲方，并与甲方结算好收益回报。协议终止后，甲方不再向乙方支付收益回报。

9.3 任何一方拟提前终止协议，应提前三十天书面通知对方。

#### 10. 违约责任

除本协议已有约定外，一方违反本协议书约定，守约方有权要求违约方立即采取补救措施，并赔偿约方由此而产生的一切损失，包括但不限于合理的律师费用。

#### 11. 争议的解决

本协议书有任何未尽事宜及本协议书所产生的所有争议须由双方通过友好协商解决。协商不成，任何一方可将争议提交北京市海淀区人民法院解决。

#### 12. 修改

对本协议书的任何修改和变更必须以书面方式进行，并经双方授权代表签字或盖章后能生效。

#### 13. 附件

附件一：《19e 站经销商授权书》

附件二：《19e 站经销商政策》

上述附件为本协议书不可分割的一部分，与本协议书具有同等的法律效力。在本协议书有效期内，甲方将基于本协议书不时制订、修改并书面通知乙方关于甲方产品的经销 / 销售政策、方案和类似规定。该等文件经乙方签收后，应作为本协议书的附件。

#### 14. 文本

本协议书经双方授权代表正式签署之日生效。本协议书壹式贰份，双方各持壹份。双方在此确认，本协议书的所有条款经双方充分协商，为双方的真实意思表示，不构成任何一方的格式条款。

以下无本协议正文。

甲方：

(盖章)

签约代表：

签约时间：

乙方：

(盖章)

签约代表：

签约时间：

附件一：《19e 站经销商授权书》

19e 站经销商授权书

被授权人/单位：\_\_\_\_\_（请用正楷工整填写姓名/单位名称）

授权单位：北京一九易站电子商务有限公司

北京一九易站电子商务有限公司授权\_\_\_\_\_为其旗下平台 19e 站（网址为：  
www.19e.cn）在\_\_\_\_省\_\_\_\_市\_\_\_\_地区的区域经销商，代理期限为壹年。

代理期间，根据与被授权人协商，并综合考虑被授权销售区域的市场状况，北京一九易站电子商务有限公司向被授权人承诺：在被授权人所在的销售区域，授权单位开发和保有不超过\_\_\_\_\_家 19 易站经销商。但如被授权人违反了本合同约定的相关责任和义务，授权单位有权调整该销售区域经销商数量，并根据合同条款对被授权人进行处理。

代理期间严禁被授权人以 19e 站为名私自收取下级代理商任何费用，具体执行判断标准参照合同正文约定。

本授权自\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起生效，至\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日起终止。

北京一九易站电子商务有限公司  
（盖章）

\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日

被授权人信息注册表						
姓名/单位名称						
性别			民族			
出生年月		年		月		日
工作单位						
常住地址						
手机电话		座机电话		邮编		
此处请黏贴经销商二代身份证复印件			此处请黏贴经销商二代身份证复印件			

附件二：《19E 站经销商政策》

佣金计算公式如下：

交易量/月

机票	>=800 万	>=1000 万	>=1500 万
返点	1‰	1.2‰	1.5‰

游戏	0—10 万	10—50 万	50—100 万	100 万以上
返点	5‰	6‰	8‰	10‰

话费	广东	全国移动（不含广东）	全国联通电信（不含广东）
返点	1‰	0.5‰	1‰

售卖间夜数/月	3000-4999	5000 以上
返点	5‰	10‰

如有被涂改痕迹，数据将无效。最终解释权归甲方所有。

19e 经销商政策中一些名词解释

**间夜：**一个酒店入住一晚为一间夜。以月为单位，若每月经销商底下的代理商售卖酒店团购的累积总和若在 3000(含)间夜以上，则可享有返点。

**当月：**代理商佣金结算以一个自然月为结算周期；

**有效用户：**一个自然月内交易量达到 2500 元、且交易分布在 10 天以上的用户即为有效用户；

**保证金：**为了保障终端代理商的利益，在签订经销协议时，我公司以押金的形式收取保证金 贰仟 元整，如双方经销商协议顺利自然终止，将予以退还。如发现经销商有违规行为，我公司有权对乙方进行扣除保证金、经销商佣金、取消经销商资格等处罚。

推广基本要求

- 1、各级经销商发展的终端代理商必须有实体店面，终端代理商信息依照公司要求必须真实有效；
- 2、经销商不得未经公司许可私自收取代理商任何费用，不得违反公司代理商政策开通网点代理商。如有违反，视其情节严重程度处以 500 至 1000 元处罚。如经过一次处罚，经销商需补足押金额度，并在押金未补足前冻结经销商帐户。如拒绝补足押金额度，则自动解除双方合同，并退还剩余押金；
- 3、我公司总部和地方分支机构有专人负责终端代理商回访、代理商行为分析等稽核工作，一旦发现经销商弄虚作假行为，我公司有权对乙方进行扣除保证金、经销商佣金、取消经销商资格等处罚。
- 4、经销商如连续三个月佣金收入低于 300 元，则在第三个月末取消其经销商资格；